



## OFERTA PRACY STAŁEJ

### Inżynier ds. sprzedaży

#### WYMAGANIA

- wykształcenie wyższe techniczne lub ekonomiczne
- znajomość j. angielskiego (znajomość innych języków będzie dodatkową zaletą)
- gotowość do wyjazdów służbowych, udziału w targach krajowych i zagranicznych
- umiejętność nawiązywania relacji biznesowych, zdolności negocjacyjne, samodzielność w działaniu
- chęć nauki i podnoszenia kwalifikacji
- prawo jazdy kategorii B

#### OBOWIĄZKI

- pozyskiwanie nowych klientów, rozwijanie rynku
- pogłębianie relacji z obecnymi klientami
- przygotowywanie ofert, prezentacja produktów
- doradztwo techniczne w zakresie oferowanych urządzeń i produktów
- wyjazdy służbowe (krajowe i zagraniczne)
- budowanie pozytywnego wizerunku firmy

#### OFERUJEMY

- umowa o pracę na cały etat
- atrakcyjne wynagrodzenie bazowe z dodatkową prowizją uzależnioną od osiągniętych wyników sprzedażowych
- przyjazną atmosferę i wsparcie doświadczonego zespołu
- ciekawą pracę w stabilnie rozwijającej się firmie z polskim kapitałem
- prywatną opiekę medyczną

#### REKRUTACJA DO 31.10.2024 r.

cv oraz list motywacyjny proszę wysłać na adres [rekrutacja@avalon-machines.pl](mailto:rekrutacja@avalon-machines.pl).  
w tytule wiadomości wpisać **aplikacja sprzedaż**

dodatkowe informacje pod nr tel. + 48 602 401 893